

Minder geld

Wat doe je als je steeds minder geld te besteden hebt? De inflatie is torenhoog en voor sommigen valt de energienota per maand honderden euro's duurder uit. Je moet iets doen. Maar wat? Bezuinigen, een nieuwe baan zoeken, opslag vragen?

Wat kunnen we onze klanten aanraden? Een andere baan zoeken is zeker het overwegen waard, want er is veel krapte op de arbeidsmarkt. Zeker als je klant niet lekker op diens plek zit, zich niet veilig voelt of niet tot diens recht komt, is het zaak nu te veranderen van werk. Ik verwacht dat de markt niet lang zo krap zal blijven. Bij deze hoge energierekeningen gaan bedrijven bezuinigen of zelfs failliet. Dan hebben ze geen mensen meer nodig. Het is dus wel belangrijk om te kijken waar je klant naartoe gaat en in te schatten of de nieuwe organisatie bestand is tegen hoge energieprijzen.

Mocht je klant het wel naar de zin hebben in de huidige baan, dan is het nu het moment om opslag te vragen. Waarschijnlijk wil de baas je klant graag houden. Als je klant zich lekker voelt, past het werk waarschijnlijk goed bij hem of haar en is die daardoor ook productief en daarmee een waardevolle medewerker. Zoals gezegd, de markt is nu nog krap, en een goede medewerker behouden is vele malen voordeliger dan een nieuwe medewerker werven. Dan zijn het immers niet alleen de wervingskosten, maar ook de kosten om iemand in te werken. Als het meezit, heeft de baas er dus wel wat voor over dat je klant blijft. En ook nu: het is zaak om dat vrij snel te regelen, ik ben er niet van overtuigd dat de markt krap blijft.



Joke Tacoma

Hoe vervelend de prijsstijgingen ook zijn, je kunt er ook je voordeel mee doen. Wij kunnen onze klanten helpen om een juiste keuze te maken. ■

Joke Tacoma is psycholoog en loopbaancoach. Haar specialisme is mensen met een technische achtergrond.

www.tacomacoaching.nl